

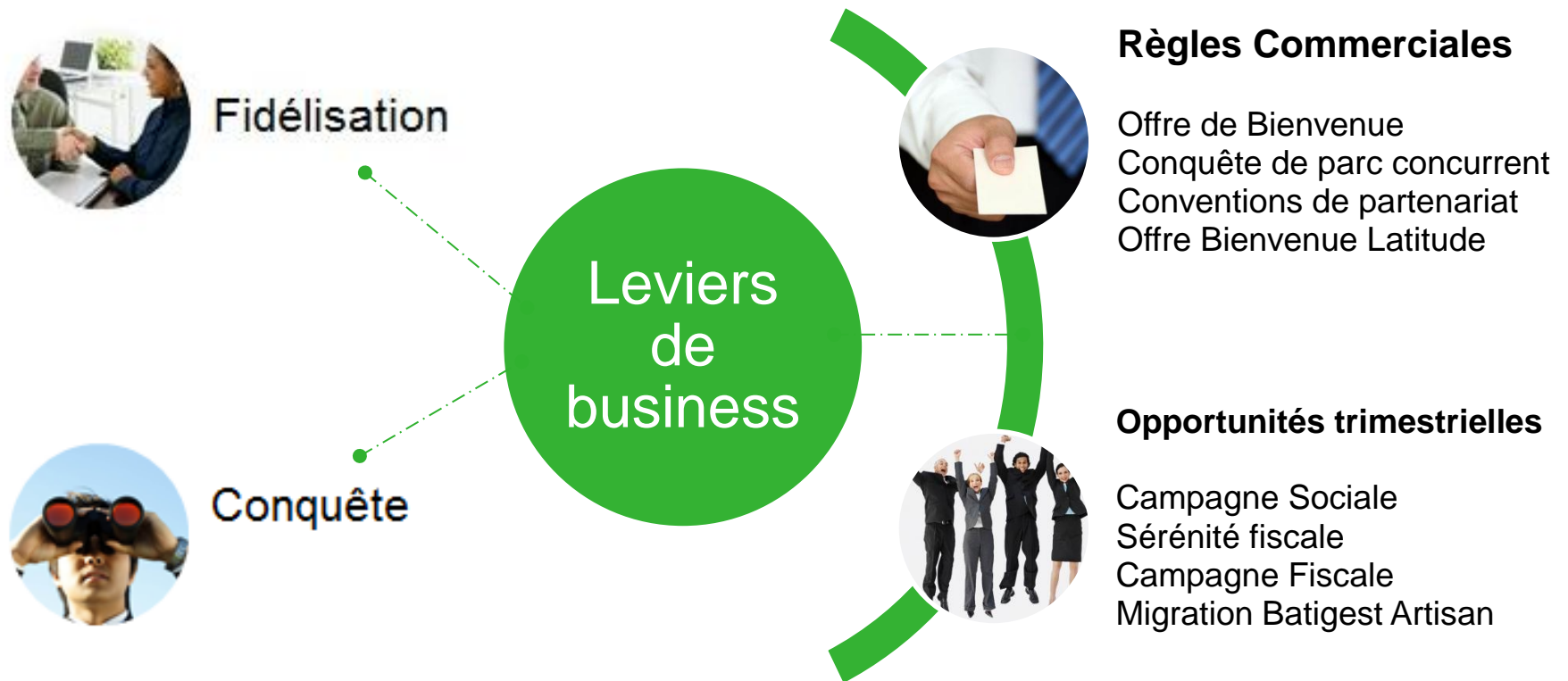
A photograph of a man with dark hair and glasses, wearing a light-colored shirt and a grey suit jacket, smiling warmly. He is looking towards another person whose back is to the camera on the left. The background is a bright, out-of-focus window.

Valable du 3 Janvier au 20 Mars 2014

Catalogue des offres commerciales

Sage Artisans et Petites Entreprises

Ce trimestre... Profitez de toutes les opportunités !



Fidélisez vos Clients et augmentez votre revenu



Fidélisez vos clients non abonnés

[Détail p.7](#)

Offre Sérénité Fiscale	DEL-DUA	60% sur le DEL
Offre Latitude	LATITUDE	10% sur la 1 ^{ère} année de souscription

Profitez de la campagne sociale, développez le parc de vos clients Paye

[Détail p.8](#)



Abonnés Paye Standard	DEL-DUA	60% sur le DEL
Non abonnés Paye Standard	DEL-DUA	60% sur le DEL
Non abonnés Paye Evolution	DEL-DUA	100% sur le DEL
Non équipés d'une Paye	DEL-DUA LATITUDE	10% sur le DEL et 10% sur DUA 1 ^{ère} année 10% sur la 1 ^{ère} année de souscription

Saisissez les opportunités autour de la Comptabilité

[Détail p.9](#)



Offre ECF pour vos Clients Comptabilité	DEL-DUA	10% sur le DEL et 20% sur la 1 ^{ère} année de souscription au DUA ECF.
Clients non équipés Comptabilité	DEL-DUA	10% sur le DEL et 10% sur la 1 ^{ère} année DUA Comptabilité



Faites évoluer vos clients Batigest Artisan

[Détail p.10](#)

Offre de passage vers Batigest Standard ou Evolution	DEL-DUA	60% sur le DEL
--	---------	----------------

Partez à la conquête de nouveaux Clients



1^{er} équipement : profitez de l'Offre de Bienvenue

[Détail p.12](#)

Prospects non équipés	DEL-DUA	10% sur le DEL et 10% sur DUA 1 ^{ère} année
	LATITUDE	10% sur la 1 ^{ère} année de souscription



Offre Conquête Extra Bons Plans : rééquipez les Clients d'un logiciel Sage

[Détail p.12](#)

Prospects équipés d'un logiciel concurrent	DEL-DUA	25% sur le DEL et 25% sur DUA 1 ^{ère} année
	LATITUDE	3 mois offerts à la 1 ^{ère} année de souscription



Accélération Apicommerce : développez votre potentiel auprès des commerçants et artisans !

[Détail p.13](#)

Prospects Apicommerce	DEL-DUA	20% sur la 1 ^{ère} année de souscription au DUA
	LATITUDE	10% sur la 1 ^{ère} année de souscription
	LICENCE	20 % sur l'Abonnement MAJ Partenaire

Renforcez votre écosystème



Conventions de Partenariat

APIBATIMENT

CAPEB
TOLLENS
FEDELEC

APIMECANIQUE

FLAURAUD
BOSCH
PRECISIUM

Partenariats

APICOMMERCE APINEGOCE

Chambre de Commerce et de l'Industrie
Chambre des Métiers et de l'Artisanat

Détail et Conditions

Détails et conditions auprès de votre Chargé de Clientèle.

Commande via Bon de Commande

Détail des offres Clients



1/ Fidélisez vos clients non abonnés



2/ Profitez de la Campagne Sociale et développez le parc de vos clients paye



3/Saisissez les opportunités autour de la Comptabilité



4/ Faites évoluer vos clients Batigest Artisans



Fidélisez vos clients non abonnés

Quelle Offre ?	Quelle typologie de client?	Détail
Offre sérénité fiscale	Clients non abonnés souhaitant acquérir les dernières mises à jour logiciels, légales et technologiques.	60% de remise sur le PPHT du DEL. Uniquement pour les clients non abonnés. Non valable pour les logiciels de Paye.
Offre de Bienvenue LATITUDE	Clients non abonnés souhaitant acquérir les dernières mises à jour logiciels, légales et technologiques.	10 % de remise sur le PPHT de la 1^{ère} année de souscription à l'offre LATITUDE. Valable uniquement pour les Clients non abonnés. Valable également pour vos nouveaux Clients souscrivant à l'offre LATITUDE.
Vos Conditions	DEL /DUA LATITUDE	Votre remise habituelle s'applique sur le PPHT remisé. Pour le mode LATITUDE, vous bénéficiez d'une remise exceptionnelle de 50% la 1 ^{ère} année sur le Prix Public Hors Taxes (PPHT) remisé. De ce fait, votre remise habituelle ne s'applique pas.



Développez votre revenu autour de la Paye

Quelle Offre ?

Quelle typologie de client?

Détail

Passage en mode DEL/DUA Paye Gamme Standard

Clients abonnés et non abonnés
Paye Standard

60% de remise sur le PPHT du DEL pour tout passage en mode DEL/DUA. (Migration)

Passage en mode DEL/DUA Paye Gamme Evolution

Clients non abonnés
Paye Evolution

100 % de remise sur le PPHT du DEL pour tout passage en mode DEL/DUA. (Migration)

Equiperment Paye

Client non équipé d'un logiciel de Paye (Cross sell)

10% de remise sur le PPHT du **DEL** & **10% de remise** sur le PPHT de la 1^{ère} année de souscription au **DUA**.

10 % de remise sur le PPHT de la 1^{ère} année de souscription LATITUDE.

Vos Conditions

DEL /DUA

Votre remise habituelle s'applique sur le PPHT remisé.

LATITUDE

Pour le mode LATITUDE, vous bénéficiez d'une remise exceptionnelle de 50% la 1^{ère} année sur le Prix Public Hors Taxes (PPHT) remisé. De ce fait, votre remise habituelle ne s'applique pas.

Commande via la [Boutique en ligne](#)



Saisissez les opportunités autour de la Comptabilité

Quelle Offre ?

Acquisition d'Etats
Comptables et Fiscaux
en **mode DEL/DUA**

Quelle typologie de client?

Clients équipés d'un logiciel de
Comptabilité

Détail

**10% de remise sur le PPHT du DEL et
20% de remise sur le PPHT** de la 1^{ère}
année de souscription au DUA
(Abonnement MAJ Partenaire) pour toutes
souscription à Etats Comptables et
Fiscaux. en mode DEL/DUA

Acquisition simultanée
d'une Comptabilité en
mode DEL/DUA

Clients non équipés d'un logiciel
de Comptabilité

**10% de remise sur le PPHT du DEL &
10% de remise sur le PPHT** de la 1^{ère}
année de souscription **au DUA**
(Abonnement MAJ Partenaire)
pour le logiciel ECF et la Comptabilité.

Vos Conditions

DEL /DUA

Votre remise habituelle s'applique sur le
PPHT remisé.

Attention, ECF est utilisable sous condition
de sous condition d'avoir une Comptabilité
Edition Petites Entreprises d'installée.

Les deux offres sont cumulables.

Commande via la [Boutique en ligne](#)



Développez le potentiel de vos Clients Batigest Artisan

Quelle Offre ?

Passage vers Batigest Standard ou Evolution en **Mode DEL/DUA**

Quelle typologie de client?

Clients équipés d'une solution Batigest Artisan

Détail

60% de remise sur le PPHT du DEL pour tout passage vers un Batigest Standard ou Evolution en mode DEL/DUA;

Non valable sur le DUA.

Vos Conditions

DEL /DUA

Votre remise habituelle s'applique sur le PPHT remisé.

Commande via Bon de Commande

Détail des offres Prospects



1/ Premier équipement : profitez de l'Offre de Bienvenue



2/ Offre Conquête Extra Bons Plans : rééquipez les Clients d'un logiciel Sage



3/ Accélération Apicommerce : développez votre potentiel auprès des commerçants et artisans !

Développez votre potentiel



Partez à la conquête de nouveaux Clients



Quelle Offre ?

**Offre de
Bienvenue
DEL/DUA ou
LATITUDE**

Quelle typologie de client ?

Prospects non équipés d'un logiciel
SAGE

Détail

10% de remise sur le PPHT du DEL et **10% de remise sur le PPHT** du DUA 1^{ère} année.

10% de remise sur le PPHT de la 1^{ère} année de souscription LATITUDE. Cette offre Latitude peut être appliquée et s'étendre aux clients non abonnés souscrivant à LATITUDE.

Commande via la [Boutique en ligne](#)

Non valable pour les Gestions Apicommerce concernées par l'offre « Accélération Apicommerce ».

Rappel : Il n'y a plus d'offre de bienvenue sur le mode licence.



**Offre Conquête
Extra Bons Plans
DEL/DUA ou
LATITUDE**

Prospects Equipés d'une solution concurrente et réalisant un 1^{er} achat chez Sage.

25% de remise sur le PPHT du DEL
25% de remise sur le PPHT de la 1^{ère} année de souscription au DUA.

3 mois de souscription LATITUDE offerts la 1^{ère} année.

Commande via Bon de Commande

Liste des éditeurs concurrents disponible auprès du service commercial sur lesquels pourra porter cette campagne (susceptible de modification sans préavis). Offre applicable sur présentation de justificatif.

Vos Conditions

DEL /DUA

Votre remise habituelle s'applique sur le PPHT remisé.

LATITUDE

Pour le mode LATITUDE, vous bénéficiez d'une remise exceptionnelle de 50% la 1^{ère} année PPHT remisé. De ce fait, votre remise habituelle ne s'applique pas.



Avec l'offre Accélération Apicommerce

Quelle Offre ?

Equipement
Prospects
**DEL/DUA ou
LATITUDE**

Equipement
Prospects en **mode
Licence**

Quelle typologie de client ?

Prospects non équipés d'un logiciel
Apicommerce

DEL /DUA
LICENCE

LATITUDE

Détail

20% de remise sur le PPHT de la 1^{ère} année de souscription au DUA

10% de remise sur la 1^{ère} année de souscription LATITUDE

20 % de remise sur l'Abonnement MAJ Partenaire.

Votre remise habituelle s'applique sur le PPHT remisé.

Pour le mode LATITUDE, vous bénéficiez d'une remise exceptionnelle de 50% la 1^{ère} année sur le PPHT remisé. De ce fait, votre remise habituelle ne s'applique pas.

Commande via la [Boutique en ligne](#)

Eléments Clefs à retenir



1/ Rappel des règles commerciales



2/ Focus et modalités à retenir



3/ Vos outils de développement

Rappel des règles commerciales



Action commerciale

Passage Gamme Standard vers Evolution

Passage Gamme Evolution vers Standard impossible*

Quelle typologie de Client?

Clients Licence abonnés et non abonnés.

Clients en DEL/DUA

Gamme Standard

Règle

Abonné :

- Possibilité 1 : le client est facturé du delta licence & CEA Evolution versus Gamme Standard
- Possibilité 2 : passage en mode DEL/DUA avec 60% de remise sur le DEL Evolution et le DUA.

Non Abonné :

- Possibilité 1 : passage en mode DEL/DUA avec 60% de remise uniquement sur le DEL Evolution.
- Possibilité 2 : facturation du delta licence & CEA Evolution versus Gamme Standard ainsi que des frais d'activations applicables depuis le 02 avril 2013.
- Possibilité 3 : passage en mode Latitude avec 10% de remise sur la 1^{ère} année de souscription.

Upsell de poste

Abonnés

Non abonnés

Abonné: le client est facturé du delta entre le contrat d'origine et le contrat de destination.

Non abonné:

- Possibilité 1 : passage en mode DEL/DUA avec 60% de remise uniquement sur le DEL.
 - Possibilité 2 : facturation du delta entre le nombre de postes origine et le nombre de postes cible + CEA Evolution OBLIGATOIRE avec 100% de remise sur les frais
- ① à partir du 1^{er} Avril 2014 aucune remise sur les Frais (Activation & Rétablissement)
- Possibilité 3 : passage en mode Latitude avec 10% de remise sur la 1^{ère} année de souscription.



Modalités ...et Focus à Retenir



Modalités

Au titre de l'unicité des lignes, gammes et versions, tous les logiciels Métiers Artisans et Petites Entreprises de Sage doivent être de la même ligne, gamme et version, que le logiciel de gestion avec lequel ils communiquent, à l'exception des logiciels de Paye Sage pour les Artisans et les Petites Entreprises. Cette unicité est la première garante de la bonne liaison et du bon fonctionnement entre les logiciels ainsi que de l'intégrité des données.

Aucun remboursement ni avoir ne sera versé par Sage, dans le cadre d'un rééquipement à valeur inférieure à la licence d'origine.

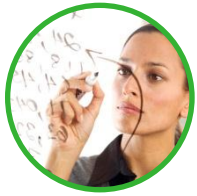
Les offres ne sont pas cumulables entre elles.

Sage se réserve le droit de modifier les conditions et modalités de ces offres, ou, le cas échéant, de les annuler, s'il le juge nécessaire sans préavis.

Conditions et modalités complètes disponibles auprès de l'Équipe Commerciale au 0.825.00.92.93 (N° Indigo : 0,15 €TTC/min.)

A retenir

- Fin de l'Assistance et de la maintenance des logiciels en V10 et antérieures.
- Fin de l'Assistance et la maintenance de Windows XP.



Vos outils de développement



Les opportunités New Business

- Depuis septembre 2013 plus de 3500 opportunités vous ont été affectées.
- Plus vous renseignez les opportunités affectées, plus les actions sont optimisées et génératrices de nouvelles opportunités.
- L'expérience Client est essentielle et prioritaire :
 - Vous recevez l'opportunité
 - Contactez le prospect dans les 5 jours
 - Si à J+5 le prospect n'a pas été contacté, et que nous n'avons pas de retour de votre part, l'opportunité sera réaffectée ou traitée en direct par Sage.

Vos packs Extra Bons Plans

- Les partenaires agréés bénéficient de 50% de remise sur ces packs. (Votre remise habituelle ne s'applique pas).

Les offres commerciales trimestrielles

- N'hésitez pas à relayer les offres auprès de vos prospects en utilisant les visuels personnalisables.

Votre programme Sur Mesure

- Du simple conseil à la prise en charge intégrale de vos actions sur votre espace revendeur www.sage.fr.

Besoin d'aide ? D'un conseil ?

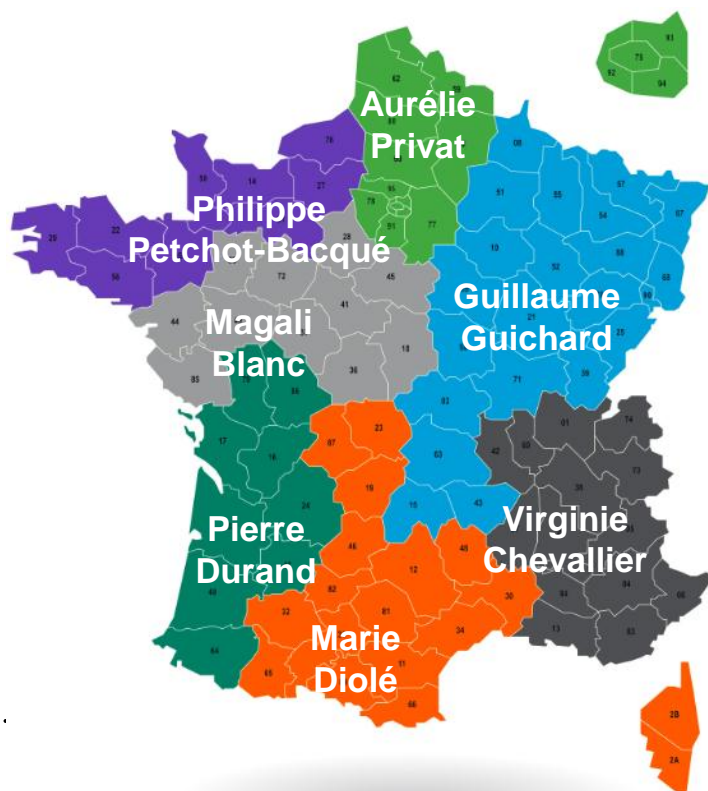
Le Service Commercial
est à votre disposition



N° Indigo 0 825 00 92 93

0,15€T.T.C./min.

Un conseiller privilégié pour
chacun d'entre vous...



...Et pour plus de proximité,
François-Xavier vient à votre
rencontre.