



Éditeur de logiciels orientés business

Proposition de Partenariat

Présentation aux Partenaires Sage ApiMecanique

2 juin 2017

Agenda

2

- Contexte
- Présentation d'Everlog
- La solution Oxyghen
- Stratégie de commercialisation d'Oxyghen
- Programme Partenaire
- Moyens apportés



CONTEXTE

Offre de solution suite à l'arrêt d'ApiMecanique

4

- Sage a planifié l'arrêt de la maintenance d'Apimecanique sur les activités Moto, Motoculture, Nautisme et Poids Lourds au 31/12/2017 (le produit ne sera pas mis en conformité avec la loi Anti-fraude)
- Everlog est éditeur de solutions de gestion (DMS) pour la distribution de véhicules depuis 20 ans, et partenaire de Sage depuis 15 ans
- Afin de proposer à ces clients une solution alternative à Apimecanique, Sage a proposé à Everlog d'adresser ce marché avec un DMS adapté
- Everlog souhaite s'investir auprès de cette clientèle , et vous propose un programme de partenariat pour devenir revendeur de son DMS Oxyghen



QUI SOMMES NOUS ?

Editeur et Intégrateur de Logiciels Métiers pour la Distribution de Véhicules

SOLUTIONS DE GESTION :

- DMS (Magasin, Atelier, VN/VO)
- Comptabilité Sage intégrée
- Interfaces constructeurs
- Décisionnel / Reportings

SOLUTIONS CRM :

- **Poste vendeur** (Activité commerciale, Offres, Cycle de vente)
- **Lead Management** (Recueil et pilotage des leads)
- **Data marketing** (Référentiel Clients unique)

SERVICES :

- Consulting
- Déploiement
- Service clients « Skill contact »



Fiche d'identité

7

22 ans en 2017

Siège : Eysines (33)

Agences : Avignon (84) et
Guebwiller (68)

Chiffres -clés

- **6,8 M€** en 2016
- **55** collaborateurs (en France)

Parc clients :

- **DMS : 1 041 clients**
8 800 utilisateurs
- **CRM: 330 clients**
3 500 utilisateurs

Points de vente équipés

- **Moto :** **623**
- **Auto :** 435
- **Motoculture: 240**
- **Agricole :** 211
- ...etc (Total: 1850)



Près de 50% de nos clients
sont des concessions moto
ou motoculture



Equipe managériale

8



Christophe Lahitte
Directeur Général

En charge de la stratégie
et du développement
du groupe Skilliance



Céline Stevenin
Adjointe à la Direction Générale

En charge du pilotage
par les indicateurs et de la
coordination des projets
internes



Alexandre Bourgoignat
**Directeur Administratif
et Financier**

En charge de la supervision
comptable, sociale, fiscale
et juridique du groupe



Christophe Durrieu
Responsable Commercial

En charge du développement
commercial, et des partenariats
constructeurs et réseaux



Bertrand Deymard
Responsable Déploiement

En charge de la qualité
des installations et
des méthodes de gestion
de projets



Christophe Pelletier
**Responsable du
Centre de Contact**

En charge du
développement
des nouveaux services de
formation et d'assistance



Aurélien Demarquis
**Responsable Recherche &
Développement**

En charge de la veille
technologique et de la supervision
du pôle R&D



PARTENAIRE COMPTABILITÉ & FINANCE

- Sage: **un des premiers éditeurs** de logiciels de gestion en France, avec **600 000 clients**
- **1 entreprise sur 2** en France, équipée d'un logiciel de gestion **utilise une solution Sage**
- Everlog : **1^{er} Centre Editeur Métiers Sage** (CEMS) sur la division PME



PARTENAIRE INFRASTRUCTURE MATÉRIEL ET CLOUD

- Négocier de matériel informatique
 - ✓ Ingénierie d'infrastructure
 - ✓ **Infogérance & Solutions Cloud**
- Partenaire d'Everlog depuis 15 ans
- **6000 clients** dont 70% de clients PME / TPE
- **120 personnes** / 6 agences

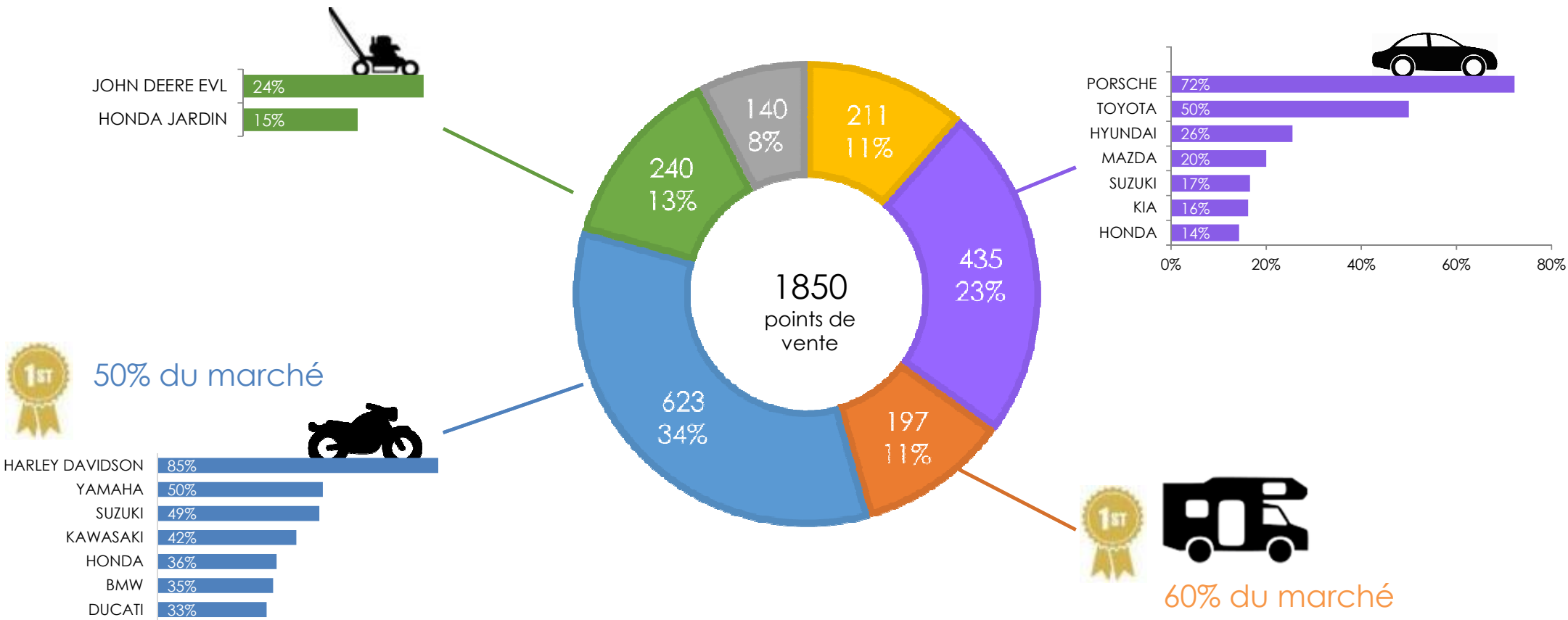


PARTENAIRE TECHNOLOGIQUE

- Certification **Partenaire Microsoft** niveau **Silver**
- Garantie des bonnes pratiques de développement sur les technologies Microsoft (.net , SQL Server)

RÉPARTITION DES CLIENTS PAR MARCHÉS

■ AGRICOLE ■ AUTOMOBILE ■ CAMPING CAR ■ MOTO ■ MOTOCULTURE ■ AUTRE



Partenariats constructeurs

11

AUTOMOBILE / POIDS LOURD

MOTO / CAMPING-CAR

AGRICOLE / MOTOCULTURE



IVECO



Oxyghen cloud

Le DMS 100% cloud , 100% SaaS



Accessibilité

7 j / 7 , 24h / 24, de partout



Economies

Zéro investissement
logiciel ni matériel
Un abonnement mensuel
flexible



Sécurité

Stockage en data center
hautement sécurisé
Pas besoin de faire les
sauvegardes vous-mêmes



Evolutivité

Mises à jour automatiques et
sans manipulations
Votre application est toujours à
jour



**100% dédié à l'activité de
distribution de véhicules
depuis 20 ans**



Couvre toutes les activités de votre concession



Gestion de l'atelier et du planning

Gestion de l'activité vente de VN/VO

Gestion de l'activité Magasin & Accessoires

Gestion du Libre-service

Statistiques & Analyses

Multi sites Multi sociétés

Site 1



Site 2



Site 3...



Multi marques



Interfacé à vos outils constructeurs



Tarifs / Forfaits



Commandes
de pièces



Interrogation
de stocks



Garanties



Tableaux
de bord

et connecté à votre logiciel de comptabilité





NOTRE STRATEGIE POUR OXYGHEN

Stratégie de commercialisation d'Oxyghen

19



100% en vente indirecte

(via un réseau de partenaires)



Sur les marchés :

- Moto
- Motoculture
- Poids Lourds
- (Nautisme)



Auprès des concessions
de 1 à 5 postes



Apimecanique est une opportunité pour adresser un **parc captif**
de 311 clients **en migration**



LE PROGRAMME PARTENAIRES



Editeur d'Oxyghen

- Met à disposition la solution
- Assure la maintenance (corrections, mises à jour de version)
- Fournit la plateforme d'hébergement (Saas)

Everlog facture au client final un **abonnement mensuel** pour le produit

Les Partenaires

Intégrateurs d'Oxyghen

En fonction du niveau de partenariat :

- Commercialise la solution
- Assure le déploiement chez le client (prestations et formations)
- Assure l'assistance téléphonique auprès du client final

Le partenaire facture au client final les **prestations et formations**
Un **pourcentage de l'abonnement** lui est **retrocédé** par l'éditeur en fonction de son niveau de partenariat

1. APORTEUR D'AFFAIRE

- Commercialisation

NB : tous les services sont assurés par Everlog

2. INTEGRATEUR

- Commercialisation
- Déploiement
(prestations & formations)



Certification nécessaire

NB : seul le service client est assuré par Everlog

3. INTEGRATEUR PREMIUM

- Commercialisation
- Déploiement
(prestations & formations)
- Service Client niveau 1
(assistance téléphonique)



Certification nécessaire
+ 5 clients actifs

NB : tous les services sont assurés par le partenaire

Offre Oxyghen – Tarif des prestations

23

- Temps minimum préconisés aux partenaires pour les prestations et formations:

– Reprise de données	0,5 jours
– Paramétrage	0,5 jours
– Formation	2 jours
– TOTAL	3 jours minimum

- Tarif préconisés :

- Forfait / jour : 790€ HT
- Soit une installation minimum de 2 370 € HT



Facturé par le
partenaire

Tarifs adaptables par le
partenaire

Offre Oxyghen – Abonnement mensuel

24

- Abonnement de base :
Pour l'hébergement sécurisé de la solution en Data center
 - 1 à 3 users 70€ HT par mois
 - 4 à 5 users 100 € HT par mois
- Abonnement par utilisateur
Pour le droit d'utilisation de la solution, la maintenance, et l'assistance
 - Abonnement 45€ HT par mois par user
- Projection :

Nombre d'utilisateurs	Base mensuelle	Users mensuels	Total mensuel
1	70 €	45 €	115 €
2	70 €	90 €	160 €
3	70 €	135 €	205 €
4	100 €	180 €	280 €
5	100 €	225 €	325 €



Facturé par Everlog

Rétrocession au
partenaire en fonction
du niveau

Programme Partenaires / Aspects financiers

25

Rétrocession au
partenaire

CA Prestations et
Formations

CA des Abonnements
sur les utilisateurs *

1. APORTEUR D'AFFAIRE

Commercialise Oxyghen
Tous les services sont assurés par Everlog

30 %

20 %

des abonnements de la 1^{ère} année

2. INTEGRATEUR

Commercialise et déploie Oxyghen
Le service client est assuré par Everlog

100 %

30 %

des abonnements de la 1^{ère} année

3. INTEGRATEUR PREMIUM

Commercialise, déploie et gère l'assistance
utilisateur sur Oxyghen

100 %

50 %

des abonnements de façon permanente

* À l'exclusion de l'abonnement de base qui recouvre les coûts d'hébergement



CERTIFICATION INTEGRATEUR

3 jours de formation dans nos
locaux

1 500€ HT



CERTIFICATION INTEGRATEUR PREMIUM

5 jours de formation dans nos
locaux

2 500€ HT

+ 5 clients actifs

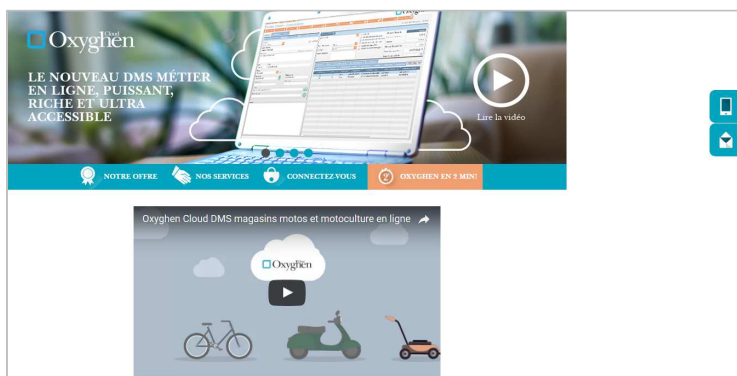


MOYENS APPORTÉS

Communication digitale

28

Site web



Vidéos



Demos en ligne



Réseaux sociaux



Demos en ligne



- Plateforme de gestion des webinars (invitations, relances, gestion du webinar)
- Animation de la démonstration par un ingénieur avant-vente Everlog

Avant vente



- Accompagnement par un Consultant avant-vente Everlog
- Analyse de la configuration clients
- Préconisations sur l'offre

Accompagnement sur le déploiement



- Accompagnement par un Consultant Everlog
- En support pour les aspects techniques (reprise de données, paramétrage)
- Transmission de supports de formation

- Livraison de « bases – types » pré-paramétrées et prêtes à déployer par activité
- Livraison d'un **utilitaire de reprise de données**, permettant d'automatiser la réintégration des données d'Apimecanique dans Oxyghen
 - Clients
 - Fournisseurs
 - Pièces
 - Véhicules en parc
 - Stocks





Éditeur de logiciels orientés business

MERCI DE VOTRE ATTENTION

Christophe Lahitte
Directeur Général
c.lahitte@everlog.com
06 80 30 99 96

Christophe Durrieu
Responsable Commercial
c.durrieu@everlog.com
06 30 44 76 94